

MONEY MONEY MONEY

MIEUX COMPRENDRE LES ENJEUX DU CREDIT DOCUMENTAIRE



Devenez un super-pro de votre financement à l'International !



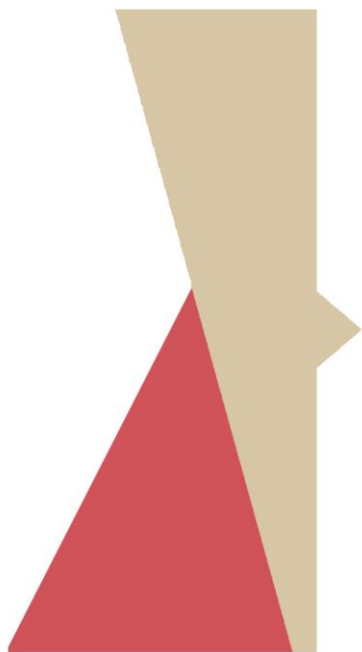
Le Club des Entreprises de l'International
WORLD TRADE CENTER MARSEILLE PROVENCE

Dépassons nos limites >>>

**Société
Marseillaise de Crédit**



MIEUX COMPRENDRE LES ENJEUX DU CREDIT DOCUMENTAIRE



Isabelle FREDERIC

Directrice de la Direction du Commerce Extérieur

GROUPE CREDIT DU NORD

Arnaud RAMANOEL

Directeur Pôle Commerce Extérieur

SOCIETE MARSEILLAISE DE CREDIT

**Crédit
du Nord**



**Société
Marseillaise
de Crédit**



POURQUOI CET ATELIER ?

POUR DEMYSTIFIER ET FAIRE TOMBER LES IDEES RECUES SUR CET OUTIL

Le Crédit Documentaire est souvent décrié pour son COÛT et sa COMPLEXITE

RAPPEL DE FONCTIONNEMENT

Le crédit documentaire est un engagement par signature irrévocable pris par la banque de l'importateur (d'ordre et pour compte de l'importateur) pour assurer à l'exportateur, via sa banque, le règlement des marchandises expédiées ou des services réalisés.

Quelle que soit la situation de l'acheteur, et pour autant que les termes du crédit documentaire soient respectés, la banque de l'importateur est engagée à payer.

Par contre : le risque pays et le risque banque ne sont pas couverts,

Votre banque peut, à réception du crédit documentaire, décider de la couvrir : cela s'appelle « ajouter sa confirmation »

AVANTAGES POUR LES 2 PARTIES

Des intervenants aux intérêts divergents

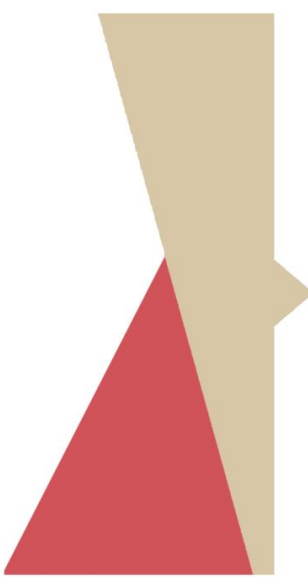
- **EXPORTATEUR** : ETRE SUR D'ETRE PAYE, RESPECT DES MONTANTS OBJET DU CREDIT DOCUMENTAIRE
- **IMPORTATEUR** : GARANTIE SUR LA QUALITE DES MARCHANDISES COMMANDEES
- **POUR LES 2 PARTIES** :
RESPECTS DES PRIX UNITAIRES
RESPECT DES MONTANTS
RESPECT DES DELAIS DE LIVRAISONS
RESPECT DES QUANTITES
DES TERMES DE TRANSPORT
DES TERMES DE PAIEMENT

CEPENDANT

LE PREALABLE RESTE LE CONTRAT COMMERCIAL, LE CREDIT DOCUMENTAIRE N'EN EST QUE LE REFLET, UNE FOIS EMIS, LE CREDOC EST INDEPENDANT DU CONTRAT .

IL EST LE RESULTAT DU CONTRAT SIGNE, MAIS N'EMPECHE AUCUNE CLAUSE DU CONTRAT COMMERCIAL.

CONFORMITE, UN PREALABLE INCONTOURNABLE



L'environnement mondial et les réglementations vous (et nous) imposent une analyse précise de la conformité, des sanctions et embargos, du RSE,... quelle que soit l'opération.

Cela touche tous les termes de votre Contrat Commercial (contreparties pouvant être touchés par des aspects réglementaires),

Cela s'étend même au moyen de transport et au circuit que peut emprunter votre marchandise.

→ **Le CREDOC ne rajoute rien à cette contrainte**, permet au contraire de fluidifier votre opération des lors que vos vérifications ont été faites en amont.

Le CREDOC recense de fait tous les intervenants et vous permet de maîtriser les contreparties (transport, émetteur des documents, Etc...)

LES ACTEURS BANCAIRES : ACTION !

Prendre connaissance de la banque de l'acheteur afin de vous assurer que votre banquier puisse :

- Recevoir le CREDOC
- Confirmer le CREDOC

→ Toutes les banques de la planète ne communiquent pas entre elles de manière sécurisée

→ A quoi sert de négocier âprement un CREDOC si ma banque ne peut le recevoir ?

.... Et si je ne trouve pas de banque pour confirmer mon CREDOC alors que je l'ai négocié dans mon contrat commercial

LES TERMES DU CREDOC

UN CREDOC SIMPLE EST UN CREDOC UTILE

→ Il n'a pas besoin d'être complexe pour être efficace.

- Listez dans le contrat commercial les documents à fournir
- Aucun document ne doit nécessiter l'approbation de l'acheteur
- Vous devez être maître de l'émission de chaque document et pouvoir réaliser votre CREDOC sans votre acheteur

INDISPENSABLE : le paiement de votre CREDOC est subordonné à la remise de documents conformes à ses termes

- N'oubliez pas de mentionner les bons Incoterms : Incidence sur la responsabilité et le coût de la logistique.

LES TERMES DU CREDOC

- Quelles que soit les modalités de paiement envisagées :
Partiel, fractionné, diverses échéances...
→ Tout peut être traduit dans un CREDOC
- Le CREDOC en devises ne vous dispense pas de la couverture de change ... ni de prévoir le décalage de trésorerie nécessaire à votre cycle d'exploitation (Ce n'est pas un « crédit »)
- Le coût du CREDOC : Connaître la tarification de votre banque en amont pour pouvoir intégrer ce coût dans le calcul de votre marge ... Sauf si vous avez négocié que tous les frais seraient à la charge de l'acheteur
- **IDEE RECUE** : Ce n'est pas à la virgule que l'on juge de la régularité et conformité des documents et des termes du CREDOCES : il existe des corps de règles , publiées par ICC et reconnues REGLES ET USANCES et les ISBP
- → **LE CREDOC RESTE UN MOYEN DE PAIEMENT ET NON DE NON PAIEMENT !!!**

Le CREDOC, un atout commercial FAKE NEWS ?

Véritable avantage concurrentiel :

Il vous permet de proposer à votre acheteur des délais de paiements sans pour autant être pénalisé en trésorerie, ni perdre la garantie du CREDOC initial

→ Vous pouvez, à la réalisation du CREDOC, demander à votre banque, de l'escompter sans recours (tout ou partie) et **sans ligne de crédit accordée**

Dans ce cas, le CREDOC est terminé pour vous et sort de votre bilan

→ En terme de coût, beaucoup plus avantageux qu'un escompte commercial classique pour un paiement à vue.

CONCLUSION

LE CREDOC SOUVENT IMITE JAMAIS EGALE

Votre banquier doit vous accompagner et vous conseiller

Le CREDOC est, finalement, simple et souple ... pour autant que les précautions aient été prises en amont

Quid Blockchain VS CREDOC ?

MONEY MONEY MONEY

MERCI POUR VOTRE ATTENTION !



Devenez un super-pro de votre financement à l'International !



Le Club des Entreprises de l'International
WORLD TRADE CENTER MARSEILLE PROVENCE

Dépassons nos limites >>>

**Société
Marseillaise de Crédit**

